



Prof. Speth & Partner
Forstinvestment und Waldbewirtschaftung

Prof. Dr. Hubert Speth

ReThinking Woods - Holz und Wald neu denken!

Märkte versagen nicht...wie tickt der Holzhandel?

41. Freiburger (Winter)Kolloquium Forst und Holz
Albert Ludwig Universität, Freiburg - 01. Juli 2022

**Virtual
Wood
University**
Project 2020_2023

Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



FH **SALZBURG**
LAB UAS **LAHTI**
TALTECH **TALLINN**
DHBW **MOSBACH**



Prof. Dr. Hubert Speth

- Dipl. Forstingenieur Hochschule Weihenstephan und Dipl. Ing. Umweltsicherung, Universität Kassel
- Promotion an der Fakultät Holzwirtschaft der Universität Hamburg
- Über ein Jahrzehnt Inhaber eines Holzimportunternehmens in Hamburg
- Mehrere Jahre Geschäftsführer einer FBG im Odenwald
- Inhaber eines Forstwirtschaftsbetriebes im Odenwald mit ca. 20ha
- Inhaber des Forstinvestment- und Waldbewirtschaftungsunternehmens Prof. Speth & Partner
- Studiengangsleiter Holzwirtschaft an der DHBW Mosbach;
- Dozent für internationale Holzwirtschaft an verschiedenen Hochschulen im In- und Ausland
- Mitbegründer der Virtual Wood University
- Ambassadeur der Koalition für Holzbau bei der Deutschen Agentur für Politikberatung



Agenda

Definition Märkte vs. Handel

Gibt es eigentlich DEN Holzhandel?

Verhält sich der Handel rational?

Scheinbar unvereinbare Welten

Unsicherheit und Transaktionsatmosphäre

Und wie tickt der Holzhandel?

Statistiken und Marktinformationen

Was versteht
man unter
Holzmärkte?

Der Holzmarkt ist die abstrakte Zusammenfassung aller Angebots- und Nachfragebeziehungen bezüglich des Gutes Holz. Er strukturiert sich aufgrund der Heterogenität sowie räumlicher und zeitlicher Beschränkungen in verschiedene Teilmärkte“

Wie definiert
man eigentlich
den Handel?

Handel ist die permanente und simultane Organisation von Absatzmärkten für verschiedene Warenanbieter und von Beschaffungsmärkten für verschiedene Nachfrager von Waren und Diensten.



Gibt es eigentlich
DEN Holzhandel?

Verhält sich der Handel rational?

Handelspsychologie ist die Wissenschaft vom menschlichen Verhalten und Erleben im Handel und den zugrunde liegenden Beweggründen.



Scheinbar unvereinbare Welten?

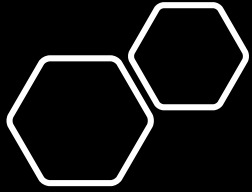
Hubert Speth

**Der Erklärungswert der
Transaktionskosten-
theorie für den Handel
mit nordischem
Nadelschnittholz**



PETER LANG

INTERNATIONALER VERLAG DER WISSENSCHAFTEN

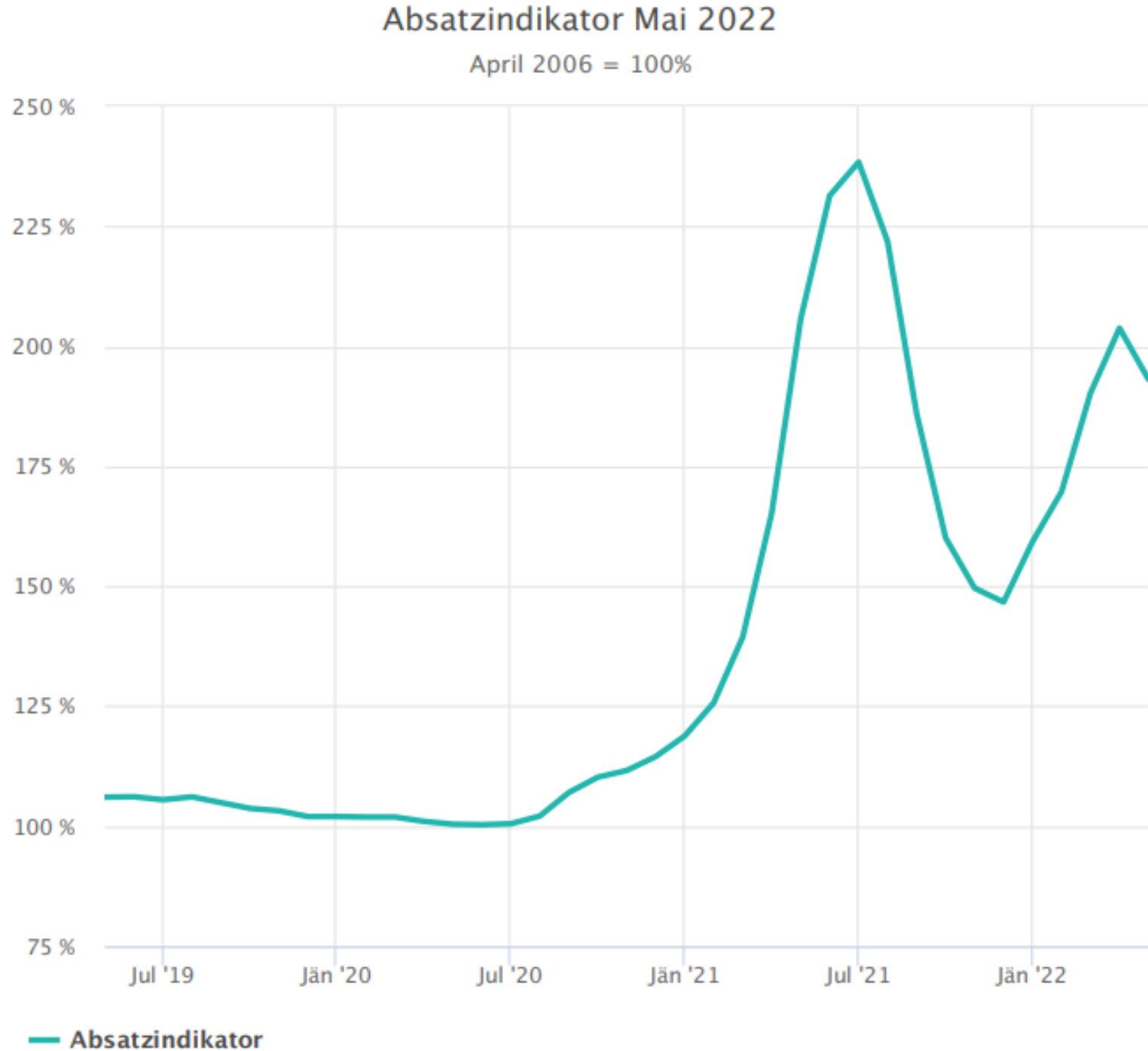


Bedeutung der beiden Transaktionsdimensionen: „Unsicherheit“ und „Transaktionsatmosphäre“

Im Gegensatz zu den theoretischen Vorüberlegungen wurde jedoch seitens der Interviewpartner eine höhere Bedeutung der Transaktionsdimension „Unsicherheit“ vermittelt. Somit ist bei der Beurteilung der vorliegenden Untersuchungsergebnisse die Ansicht von FISCHER (vgl. Kap. 4.6.5.3) bestätigt worden. Dieser unterstreicht die besondere Bedeutung der Dimension „Unsicherheit“, indem er feststellt, dass diese ihren Einfluss nicht nur in der Wechselwirkung mit der Transaktionsdimension „Faktorspezifität“ erhält, sondern sich institutionelle Arrangements auch in Abhängigkeit der unterschiedlichen Intensitätsgrade dieser Transaktionsdimension ändern können.⁹²⁴

Eine Bestätigung fanden auch die Überlegungen der Transaktionswissenschaftler, dass die beiden Dimensionen „Häufigkeit“ und „Transaktionsatmosphäre“ einen vergleichsweise nachrangigen, aber dennoch nicht ganz unbedeutenden Einfluss auf die Wahl des jeweiligen institutionellen Arrangements besitzen.

Bedeutung der „Unsicherheit“



Bedeutung der “Transaktionsatmosphäre”



mocopinus

ENDIGEN AUSSTELLUNG

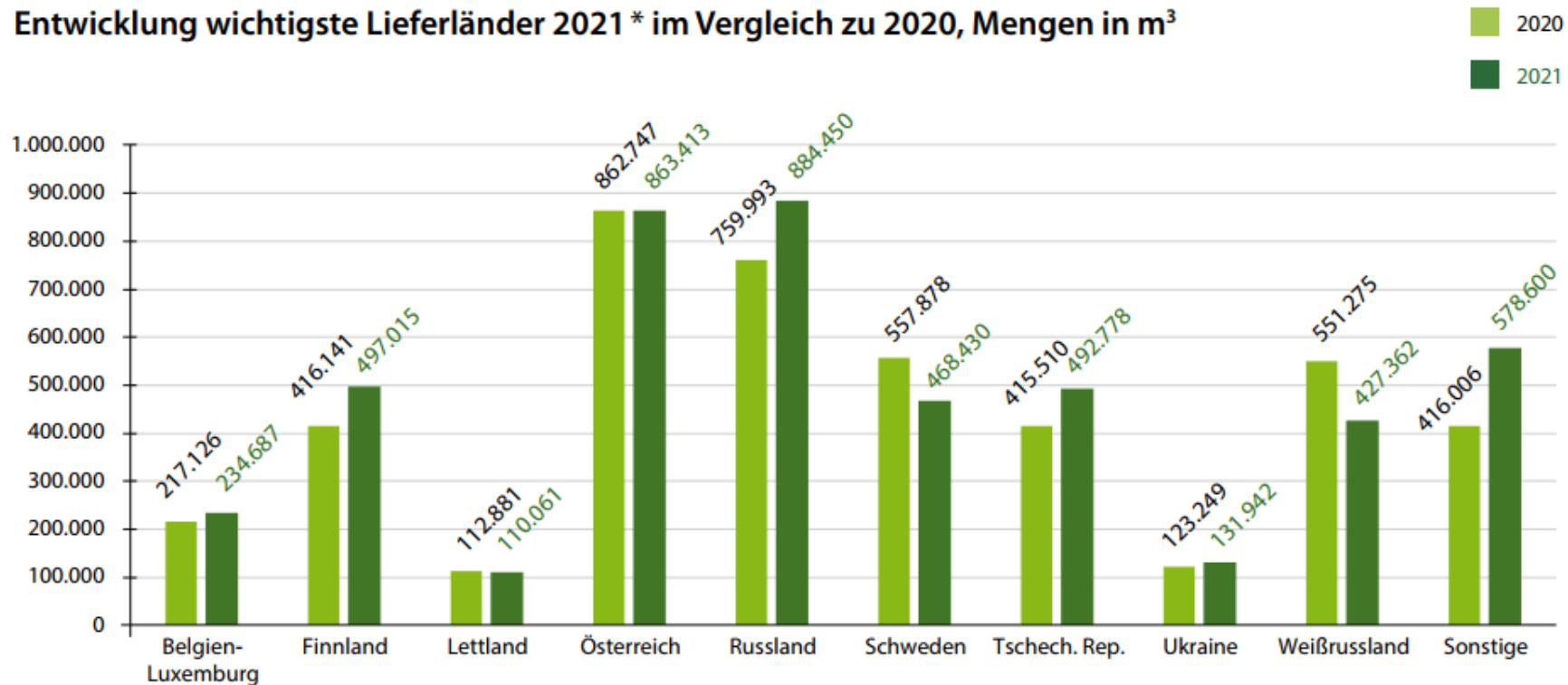


Und wie tickt der Holzhandel?

In erster Linie menschlich....

Verwendet der Handel Statistiken und Marktinformationen?

Entwicklung wichtigste Lieferländer 2021* im Vergleich zu 2020, Mengen in m³



* Die Zahlen für 2021 sind vorläufig.

Was würden Sie
heute anders
machen?





Prof. Speth & Partner

Forstinvestment und Waldbewirtschaftung

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Prof. Dr. Hubert Speth

prof.speth@in-wald-investieren.de